



◀ Après les sites Ford, Mercedes et BMW, les concessions Peugeot du groupe de distribution PGA Motors vont être équipés de la solution informatique I'Car DMS.

## INFORMATIQUE

# PGA Motors choisit I'Car DMS et Sage FRP 1000 pour ses sites Peugeot

Le numéro 1 de la distribution automobile en France vient de finaliser un accord avec I'Car Systems pour l'équipement de ses 52 sites Peugeot.

Le projet a été lancé il y a quelques années par le groupe qui souhaitait s'appuyer sur un prestataire pouvant l'accompagner dans ses réflexions stratégiques afin de rationaliser ses investissements en optant pour une solution métier globale.

Nativement interfacés, I'Car DMS et Sage FRP 1000 équipent déjà les concessions Ford, Mercedes et BMW du groupe PGA Motors, ce qui représente plus de 600 utilisateurs sur ce périmètre. « Nous avons une relation historique avec le groupe PGA Motors et cet accord est une preuve de confiance forte faite à tous les collaborateurs de l'entreprise », explique **Philippe Almouzni**, président de I'Car

Systems. *Cela nous conforte également dans notre stratégie et notre positionnement d'éditeur de référence capable d'équiper des groupes de distribution automobile multi-marques, multi-sites, multi-société avec un DMS unique.* »

### Harmoniser l'ensemble des processus du groupe

Le groupe PGA Motors va également équiper ses deux plateformes de pièces de rechange situées en Picardie et en Poitou-Charentes, de la solution Plateforme PR de I'Car Systems. À noter que la plateforme implantée en Poitou-Charentes utilise la solution complète avec le WMS, alors que celle de Picardie gèrera un stock de

pièces de rechange moins important avec I'Car DMS.

Pour **Hervé Miralles**, directeur général de PGA Motors, le choix de I'Car Systems s'inscrit dans la stratégie du groupe. « L'objectif est d'adosser nos affaires à un socle comptable transverse construit autour de Sage FRP 1000. Cela permettra d'harmoniser les processus des back-offices et améliorer la qualité des informations remontées. La technologie de la solution I'Car DMS accompagne notre volonté d'ouvrir nos métiers aux nouvelles technologies que ce soit dans le commerce ou dans les services. Cette solution I'Car DMS/Sage FRP 1000 sera hébergée et administrée chez notre part-

enaire *Cheops Technology* qui propose une solution de référence (iCod) en matière de Cloud computing ».

D'un point de vue développement, ce projet s'accompagne chez I'Car Systems de trois recrutements pour relever les enjeux de croissance auxquels l'entreprise fait face sur le réseau PSA. Ainsi, une équipe sera dédiée au projet PGA pour ne pas impacter la disponibilité des ressources sur les déploiements en cours et à venir. Les équipes de Sage seront également directement impliquées afin de renforcer les effectifs mais également les compétences pour mener à bien ce déploiement. ■

**Christophe Carignano**

un marché de renouvellement, il est essentiel que des innovations viennent soutenir la volonté d'investir de la part des utilisateurs, que ce soit au niveau des matériels eux-mêmes ou au niveau des véhicules (nouveau gaz réfrigérant, par exemple).

Dans le détail des différents postes d'un atelier, le groupement recense les évolutions suivantes :

- Pour ce qui concerne la catégorie contrôle pollution (analyseurs de gaz, opacimètres, combinés), les ventes sont clairement orientées à la baisse.
- Pour les équipements liés au contrôle mécanique,

les chaînes complètes et les bancs de freinage pour poids lourds enregistrent une baisse. En revanche, les ventes des plaques à jeux pour PL progressent.

- Les ventes d'appareils de diagnostic multifonctions sont en baisse, de même que celles des appareils de contrôle de la géométrie.

- Le marché des démonte-pneus est également en baisse, à l'exception notable des appareils pour poids lourds, dont les ventes sont très orientées à la hausse, tout comme celles des équilibreuses de roues stationnaires.

- Les ventes de stations de climatisation (recharge + recyclage) enregistrent un recul.
- Le marché des rétrophares est en légère hausse.
- Enfin, la situation des ventes est variable sur le marché des ponts élévateurs :
  - Les ponts à vérins hydrauliques, les ponts à ciseaux parallélogrammes sous roue, ainsi que les ponts pour poids lourds sont en baisse sensible ;
  - À l'inverse, les autres types de ponts (1 ou 2 colonnes, 4 colonnes, ponts à ciseaux parallélogrammes sous coque) enregistrent une progression sensible. ■